



Jeudi 29 mars 2018

# Contrats Flottes : objectif 100 pour AXIAL

**Depuis de nombreuses années, Axial accompagne des loueurs, des courtiers et des chefs de parc pour gérer sinistres et remises en état. Une collaboration qui ne cesse de s'intensifier année après année. Objectif 2018 : dépasser la barre des 100 accords commerciaux.**

**Les Rencontres Flotauto ont permis d'exposer aux nombreux visiteurs tout le savoir-faire du réseau.**

Pour la 3<sup>ème</sup> année consécutive, Axial était présent aux Rencontres Flotauto qui se sont déroulées le 15 février dernier. Grand rassemblement des professionnels de la gestion de flottes automobiles, cet événement est un rendez-vous incontournable pour Axial. C'est l'occasion de rencontrer tous les acteurs du secteur et d'échanger avec eux, qu'ils soient déjà des partenaires du réseau ou non.

Car l'objectif d'Axial pour 2018 est clair : renforcer et développer son portefeuille de gestionnaire de flottes. Avec plus de 80 clients en 2017, le réseau de carrossiers indépendants vise le cap des 100 accords commerciaux pour cette nouvelle année.

En établissant des partenariats privilégiés avec des flottes automobiles, le réseau Axial offre à ses adhérents la possibilité de mettre en œuvre leurs compétences et leur savoir-faire auprès de leaders du secteur (ALD, ARVAL, GRAS SAVOYE, LEASPLAN, MARSH...).

Grâce à sa présence sur tout le territoire, Axial propose à ses partenaires commerciaux un service de proximité et sur-mesure. 10 Responsables Régionaux relaient localement les directives protocolaires mais sont surtout à l'écoute des réalités quotidiennes du terrain. En relation directe avec les adhérents de leur secteur, ils assurent un service de proximité de qualité avec une réactivité nécessaire pour tenir compte des contraintes liées à l'immobilisation des véhicules.

Une organisation qui fonctionne puisque les relations avec les gestionnaires de flottes se sont intensifiées à la fois par le nombre de dossiers traités mais aussi par les moyens mis en place pour satisfaire les demandes particulières. S'implification et accompagnement dans les démarches administratives, mise à disposition de véhicules relais, garantie nationale de 5 ans sont autant de services proposés qui ont permis à Axial de construire une relation durable et de confiance avec les gestionnaires de flottes et qui permet au réseau aujourd'hui d'avoir ce but de consolidation et de développement.

Un objectif dont les premiers résultats seront exposés lors du Congrès annuel, qui aura lieu du 21 au 23 septembre prochain.

### À PROPOS D'AXIAL

Axial est un réseau de carrossiers indépendants. Depuis 1986, il cultive un esprit novateur et s'appuie sur la maîtrise technologique et le savoir-faire de ses adhérents. Axial regroupe aujourd'hui plus de 450 membres à travers l'Europe (380 en France). Véritable appui pour ses carrossiers, Axial leur apporte un soutien marketing et commercial et favorise l'échange de bonnes pratiques. Le réseau travaille en étroite collaboration avec de nombreux partenaires et notamment des loueurs, courtiers et flottes d'entreprises.

Axial est une marque du groupe EDRA.