

BEEV aide les automobilistes à passer au 100 % électrique... 0 stress



Les ventes de voitures électriques sont passées de 2% du parc français en 2019 à presque 10% en 2021. Pour autant, l'automobiliste qui souhaite passer à la voiture électrique a du mal à s'y retrouver. L'industrie des voitures électriques est récente, en pleine mutation, les consommateurs sont perdus dans un flot d'informations diffuses, parfois contradictoires et les concessionnaires pas encore assez formés. Résultat, l'écrasante majorité des automobilistes désireux de passer au 100 % électrique abandonne face à la complexité.

Beev, spécialiste du véhicule électrique et de son écosystème de A à Z, assure un achat personnalisé et serein de la voiture électrique.

BEEV est la première plateforme de ventes de véhicules électriques et d'installation de bornes de recharge. Il est né pour **simplifier, clarifier, faciliter et accompagner** les automobilistes dans cette transition écologique impérieuse mais souvent vécue comme le parcours du combattant : prendre le virage de l'électrique, sans se prendre le mur !

BEEV met gratuitement* ses experts à la disposition du consommateur : de la sélection à la vente du véhicule (toutes marques confondues), en passant par la recherche de subventions et l'installation de la borne de recharge.

* BEEV est rémunéré par commission auprès de ses partenaires automobiles et sur la recherche de subventions, ce service est 100 % gratuit pour les consommateurs.

La voiture électrique pour les nuls !

L'automobiliste se pose souvent plus de questions qu'il ne trouve de réponses fiables : Quel véhicule choisir en fonction de mon usage ? Est-ce un achat beaucoup plus onéreux qu'un véhicule thermique ? Quelles aides financières puis-je obtenir ? Quelle distance puis-je réellement parcourir ? Comment sélectionner la borne qui correspond à mon usage et comment trouver un installateur fiable ?

BEEV est un expert indépendant qui collecte, vérifie, compile, actualise en temps réel et « décode » toutes les informations concernant les performances des voitures, les compatibilités des bornes et des véhicules, les subventions des villes, départements et régions etc... Le consommateur accède aux comparateurs et aux simulateurs disponibles sur le site... pour affiner son projet avant de passer à l'achat.

Comme un « personal shopper » dans la mode, BEEV est le seul expert qui apporte une **vision holistique de l'écosystème** des véhicules électriques et offre aux automobilistes un **véritable accompagnement personnalisé**, objectif et éclairé de A à Z.

Les services Beev



Vente de véhicules électriques multimarques (+ de 140 modèles parmi tous les constructeurs : Renault, Peugeot, Tesla, Kia, Hyundai...) au meilleur prix : parcours d'achat digital (70 % des ventes se font sans essayer le véhicule), retrait du véhicule en concession.



Vente et installation de bornes de recharge : parcours d'achat digital (signature et paiement en ligne) ; installation à domicile (copropriété ou maison individuelle) par un réseau national certifié IRVE. Sur devis en fonction de la configuration.



Choix et recherche de financement : 70% des clients Beev optent pour une location longue durée de véhicules électriques. Les acquéreurs souhaitent changer de véhicules régulièrement pour bénéficier des améliorations technologiques.



Accompagnement dans la recherche de subventions



Comment ça marche ?

- **L'automobiliste décrit ses besoins** en quelques clics sur **BEEV.CO**
- **Un expert BEEV le recontacte** par téléphone dans les 12H pour affiner ses besoins, son usage et son « électro-compatibilité ». Il l'accompagnera à toutes les étapes, jusqu'à la fin du process
- **L'expert présélectionne 2 ou 3 modèles** de voitures en adéquation avec les attentes du consommateur et au meilleur prix selon les offres du marché
- **L'expert propose différentes solutions de financement** : montage de dossiers 100 % digital, achat ou location longue durée
- **L'automobiliste réceptionne sa voiture** en concession
- **BEEV se charge d'installer la borne de recharge** au domicile ou dans la collectivité (gestion avec la copro et le syndic)

QUELQUES INFOS COMPLÉMENTAIRES :

20 %

des Français prévoient d'acheter un véhicule électrique d'ici 5 ans, **48 %** y réfléchissent*

68 %

des acheteurs français potentiels attendent la multiplication des bornes de recharge*

73 %

des Français indiquent qu'un bonus à l'achat plus important les inciterait à acheter un véhicule électrique rapidement

80 %

des Français parcourent moins de 40 km par jour

* Étude Ipsos pour Vinci Autoroute – juillet 2021

BEEV c'est...

l'acronyme de « BE Electric Vehicle ». C'est aussi un clin d'œil au courant électrique que créent les abeilles ou « bees » en anglais.

- **500 demandes d'automobilistes par mois**
- **Des centaines de véhicules vendus et de bornes électriques installées !**
- Une labélisation Greentech Innovation par le Ministère de la Transition Écologique
- Une équipe qui a doublé durant les 6 derniers mois et qui recrute



De nombreux visuels HD sont disponibles en créant votre compte sur notre pressroom :
www.carinepetrucci.fr

Cliquez



=beev