



COMMUNIQUÉ DE PRESSE



**Good Timers : la référence de l'achat-revente de véhicules de collection proposera des exclusivités les 4, 5 et 6 novembre lors du salon Epoqu'Auto 2022**

Malgré la crise sanitaire récente qui a ralenti l'économie et qui aurait donc pu rendre frileux les amateurs de produits de luxe, le marché de l'automobile de collection se porte toujours très bien. En 2021, la Fédération Française des Véhicules d'Époque a partagé quelques chiffres pour assurer que le milieu n'avait pas été tant impacté que ça.

D'après leur étude, 400 000 collectionneurs ont été identifiés et 1 million de véhicules anciens circulaient sur les routes, soit 2,5% du parc roulant français, pour un marché estimé à près de 4 milliards d'euros ([source](#)). Le véhicule de collection a donc encore de beaux jours devant lui, notamment parce qu'il s'agit d'un domaine de véritables passionnés.

Dans un marché si complexe où la valeur d'un véhicule peut sembler très subjective et où les transactions sont conséquentes, il peut être facile de se sentir perdu et effrayé de se faire avoir.

C'est pourquoi **Good Timers**, spécialiste en automobiles classiques, propose des conseils prodigués par des passionnés et une place de marché dédiée à l'achat et à la vente de voitures de collection. Ce professionnel sera présent au salon Epoqu'Auto 2022 qui aura lieu les 4, 5 et 6 novembre prochains à Eurexpo Lyon.



## De beaux projets pour le salon Epoqu'Auto 2022

Rendez-vous lyonnais incontournable des aficionados, le salon Epoqu'Auto aura lieu cette année encore au palais des congrès Eurexpo de Chassieu, dans la périphérie de Lyon, du 4 au 6 novembre prochain. À cette occasion, les représentants de Good Timers exposeront un modèle exceptionnel de limousine Packard millésime 1936.



### Packard Super Eight 1936

79 000€



**Description :** Cette limousine américaine de 1936 pouvant accueillir entre 5 et 7 passagers a officié à l'ambassade des États-Unis de Nice durant la Seconde Guerre Mondiale. Toujours propulsée par son moteur d'origine à 8 cylindres et n'ayant parcouru que 100km depuis sa restauration, dans les moindres détails.

Ce véhicule, ainsi que d'autres exemplaires en vente actuellement feront l'objet d'une publication dans une version papier de la **Gazette du Collectionneur**. Ce magazine présentera globalement le marché de la collection automobile et donnera des conseils pour acheter des véhicules anciens en toute sérénité.

DÉCOUVRIR

## La référence du conseil pour les passionnés

Le secteur de l'automobile de collection peut être très risqué quand on ne s'y connaît pas, et de nombreuses personnes peu scrupuleuses n'hésitent pas à tirer parti de la confiance accordée par les néophytes. C'est de ce constat qu'est né Good Timers. L'idée pour Thomas Reynaud, son fondateur, était d'apporter une **solution fiable et un accompagnement intégral** aux vendeurs et acquéreurs d'automobiles de collection.

La principale motivation du groupe est, pour cette raison, la rencontre avant tout. C'est pourquoi Good Timers est partenaire du salon Epoqu'Auto. De cette façon, le groupe est au contact direct des intervenants du milieu, qu'ils soient acheteurs, vendeurs ou simplement passionnés de belle mécanique. Dans le même ordre d'idée, Thomas a récemment fait un tour de France de ses acheteurs afin de s'assurer qu'ils étaient satisfaits de leur investissement et que les véhicules n'avaient pas de problème.

Cette valeur de contact permet à Good Timers d'assurer la confiance des acheteurs, mais également de créer un **réseau riche et varié d'experts du secteur**. Le groupe dispose d'inspecteurs certifiés capables de vérifier l'état d'un véhicule avant achat et est capable de prendre en charge un projet dans sa globalité, de la définition du cahier des charges à l'immatriculation du véhicule en passant par son transport sécurisé.

Prestations clé en main pour les acheteurs qui n'ont pas de temps à perdre ou solutions entièrement personnalisées pour les clients qui savent exactement ce qu'ils veulent, la force de Good Timers réside dans l'accompagnement.



## Des modèles de collection souvent exclusifs

Grâce à leur réseau et à leur réactivité, les équipes de Good Timers sont particulièrement efficaces pour dénicher des véhicules particuliers en avant-première. Toujours à l'écoute du marché, ils sont en général avertis de la disponibilité d'une automobile rare avant même sa mise en vente. C'est pourquoi leur catalogue contient des raretés exceptionnelles telles que les deux modèles présentés ci-après.

## Pontiac GTO 1971



**Description :** Cette GTO cabriolet a remporté le 1er prix Expo d'élégance d'Uriage en 2010 et a été expertisée à plus de 100 000 € en 2020. Equipée d'un V8, de la direction assistée et de freins à disques, cette belle américaine a toujours été stockée avec grand soin sous une bâche et totalise seulement 42 000km. Il n'y a donc aucun frais annexe à prévoir, elle peut d'ores et déjà parcourir toute distance avec style et performance.

DÉCOUVRIR

## La Buire Type 10 A Torpedo 1926



**Description :** Avec son moteur 4 cylindres capable de monter à 85km/h, cette La Buire dispose de toutes les caractéristiques qui ont fait la renommée de la société lyonnaise au début du 20<sup>è</sup> siècle. Robuste, véloce et silencieuse pour l'époque, sa technologie lui assurait également une capacité à gravir les côtes hors du commun. Même si aujourd'hui ce modèle appartient au passé, il a en son temps permis de nombreuses innovations qui résonnent toujours dans nos voitures actuelles. Idéal pour les collectionneurs, ce véhicule appartient à la même famille depuis 1930 et a toujours été parfaitement stocké et entretenu.

DÉCOUVRIR

## À propos de Thomas Reynaud



Bien qu'il ait commencé sa carrière dans l'hôtellerie, Thomas Reynaud évolue dans le monde de l'automobile depuis le début des années 2000 et cela fait maintenant 16 ans qu'il travaille dans le milieu de la collection. Au cours de cette période, il a eu l'opportunité de rencontrer de nombreux acteurs du marché, ce qui lui a permis de découvrir un monde de passionnés très sympathiques auquel il s'est rapidement accroché.

Il a alors eu la volonté d'accompagner ces personnes, aussi bien les acheteurs que les vendeurs, afin de les aider à concrétiser leurs projets dans un environnement de confiance, en proposant une écoute attentive et un service de qualité adaptés aux besoins individuels.

