



Communiqué de Presse

CarNext.com complète et renforce son offre à destination des professionnels du véhicule d'occasion

Rueil-Malmaison, le 15 octobre 2019 - Référence de la vente de véhicules d'occasion récents, la filiale de LeasePlan élargit ses produits et services afin de répondre aux attentes des professionnels du VO. Transparente et qualitative, l'offre CarNext.com est disponible sur la place de marché digitale européenne CarNext Marketplace (www.carnextmarketplace.com). Elle est également présentée en ce moment même aux professionnels au salon Equip Auto.

CarNext.com est une filiale de LeasePlan spécialisée dans la vente de véhicules d'occasion à destination des particuliers et des professionnels. Elle renforce aujourd'hui son offre en matière de services et de produits à destination des acteurs de la vente de voitures d'occasion. La place de marché digitale européenne **CarNext Marketplace** est entièrement dédiée au sourcing des véhicules d'occasion pour les négociants. Elle donne accès à un stock constant de plus de 2 000 véhicules, actualisé quotidiennement.

En France, cinq parcs de stockage sont opérationnels, comptabilisant près de 600 véhicules disponibles. Performante, adaptable et flexible, la plateforme CarNext Marketplace est accessible à partir de tous les terminaux, ordinateur, tablette et mobile.

UN HISTORIQUE PRECIS ET TRANSPARENT, POUR CHAQUE VEHICULE PROPOSE

CarNext Marketplace a pour ambition de devenir la référence européenne de la transaction professionnelle pour le véhicule d'occasion. C'est dans cet objectif de qualité « premium » que chaque véhicule proposé à la vente, et quel que soit son prix, dispose d'une fiche exhaustive et transparente. Celle-ci intègre l'ensemble des informations du véhicule : historique entretien, description précise des caractéristiques, kilométrage, le tout accompagné de photos de qualité et d'un relevé de dommages réalisé par un expert indépendant.

« Nous avons très clairement la volonté de rester un acteur leader et incontournable sur le marché du véhicule d'occasion, tant en matière de volumes de véhicules vendus que de qualité des produits proposés. Pour cela, nous avons renforcé notre équipe dédiée exclusivement aux professionnels. Les professionnels de la vente de voitures d'occasion constituent une clientèle très importante pour CarNext.com et nous voulons poursuivre notre développement avec eux. Nous voulons que l'ensemble de nos prestations constitue pour eux un service irréprochable qui leur permettra de s'approvisionner en produits leur assurant un sourcing de qualité et d'augmenter le volume de vente. Aujourd'hui, le rythme de rotation des véhicules d'occasion est de 12 jours en moyenne sur CarNext Marketplace. Il s'agit là d'un rythme très intéressant pour les professionnels du VO leur assurant un renouvellement constant de l'offre» explique **Stan Deveaux, Directeur Remarketing CarNext.com**.

Sur le plan plus opérationnel, CarNext Marketplace proposera très prochainement des services complémentaires. *« C'est parce que nous plaçons au cœur de nos préoccupations la satisfaction de nos clients que nous avons fait évoluer notre organisation. C'est en ce sens que nous continuons à améliorer nos outils et que nous serons très prochainement en mesure de proposer de nouveaux services. Plus encore et toujours dans le but de satisfaire au mieux nos partenaires, nous travaillons actuellement à l'élargissement de notre offre produit »* ajoute Arnaud Israel, Responsable commercial BtoB de CarNext.com.

CARNEXT.COM EST PRESENTE SUR EQUIP AUTO DU 15 AU 19 OCTOBRE 2019

Si CarNext Marketplace développe son offre en Europe, dans plus de 35 pays, l'objectif de la place de marché est aussi de recruter en France de nouveaux partenaires désireux d'accéder à une offre diversifiée, qu'ils soient distributeurs ou spécialistes de la réparation automobile. C'est en ce sens que CarNext.com est présente dans le cadre du salon Equip Auto qui se déroule à Paris Expo du 15 au 19 octobre.

« Nous proposerons aux visiteurs du Salon de découvrir les nouvelles solutions CarNext Marketplace. Avec toute l'équipe BtoB, nous serons présents sur l'espace Univers VO afin d'échanger sur les avantages que notre solution globale représente pour un professionnel souhaitant développer son business en matière de véhicule d'occasion en France ou en Europe » explique **Arnaud Israel**.

À propos de CarNext.com

CarNext.com est une plateforme digitale paneuropéenne B2C et B2B qui permet aux clients d'acheter ou de louer des voitures d'occasion de grande qualité. CarNext.com se fournit avec des véhicules provenant de l'activité Car-as-a-Service de LeasePlan ainsi qu'auprès de tiers de confiance. La mission de CarNext.com est de créer le premier marché européen de solutions flexibles de mobilité automobile d'occasion, centrées sur la confiance, l'efficacité et la transparence. CarNext.com est déjà présente dans plus de 20 pays avec plus de 30 centres, et grâce à un approvisionnement garanti de 250 000 voitures bien entretenues issues annuellement du modèle Car-as-a-Service* de LeasePlan, CarNext.com est capable de livrer « n'importe quelle voiture, à tout moment et n'importe où ».

CarNext.com a été créée en France en 2018 et dispose de 5 points de vente à Maurepas et Chambourcy (78), Corbas et Vénissieux (69) et Cesson-Sévigné (35). Trouvez votre prochaine voiture sur [CarNext.com](https://www.carnext.com)

À propos de LeasePlan

LeasePlan est un leader sur deux marchés majeurs et en pleine croissance : le modèle Car-as-a-Service* (CaaS - la voiture en tant que service) pour les voitures neuves via son activité LeasePlan d'une part, et le marché des voitures d'occasion récentes d'excellente qualité âgées de trois à quatre ans via son activité CarNext.com d'autre part. Avec son modèle Car-as-a-Service, LeasePlan assure l'achat, le financement et la gestion de véhicules neufs pour le compte de ses clients et fournit un service complet de bout en bout sur toute la durée de contrat type de trois à quatre ans. CarNext.com est une place de marché numérique paneuropéenne de voitures d'occasion d'excellente qualité qui assure la livraison directe de n'importe quelle voiture, à tout moment et n'importe où et qui bénéficie d'un approvisionnement en véhicules provenant de la flotte de LeasePlan et de partenaires de confiance.

LeasePlan gère plus d'1,9 million de véhicules dans plus de 30 pays. Forte de plus de 50 années d'expérience, LeasePlan a pour mission d'offrir What's next en matière de mobilité durable afin que ses clients puissent se concentrer sur What's next pour eux. Pour en savoir plus www.leaseplan.com/corporate

*La voiture en tant que service

