



## 45 PROJETS DE FRANCHISE À SAISIR AU SEIN DU RÉSEAU SPEEDY

Constamment en développement, Speedy ressert son maillage territorial et la proximité entretenue avec ses clients grâce à la franchise. En Ile-de-France, en région PACA ou en Midi-Pyrénées, l'enseigne propose ainsi 45 projets de centres à reprendre ou à créer. Autant d'opportunités pour les entrepreneurs en quête de dynamisme.



### Un maillage territorial puissant

Depuis le début de l'année, Speedy a ouvert 15 centres en franchise et ne compte pas s'arrêter là ! Aux passionnés du secteur automobile, Speedy propose encore 45 projets à mener avec 4 typologies distinctes :

- Création d'un nouveau centre Speedy
- Création d'un nouveau centre Speedy en partenariat avec les stations Total
- Reprise d'un centre Speedy (intégré ou franchisé)
- Reprise et transformation d'un garage d'une autre enseigne.

Ces 45 projets sont à saisir partout en France : régions Ile-de-France (Paris), Rhône-Alpes (Lyon), Lorraine, Midi-Pyrénées (Toulouse) ou encore région PACA (Marseille). La proximité avec la clientèle est indispensable pour les garagistes, c'est pourquoi, les centres seront implantés dans les lieux de passage facilement accessibles tels que les centre-villes ou les centres commerciaux.

Les entrepreneurs pourront intégrer le réseau leader de l'entretien automobile multimarque et bénéficier d'une notoriété et d'une image de marque très importantes. Avec une implantation toutes les 15 minutes en région parisienne et tous les 15 km en France, le réseau Speedy compte près de 500 centres : 269 centres intégrés et 231 centres en franchise.



### Des projets accessibles à tous

Le réseau Speedy se caractérise par la richesse des profils de ses franchisés. En effet, ils viennent d'horizons différents mais sont tous liés par la passion du métier de garagiste et de la qualité de service.

Ainsi, Speedy recherche avant tout des entrepreneurs rigoureux, impliqués et désireux de réussir. Ces derniers doivent également disposer d'un sens commercial développé et de compétences managériales.

Enfin, les candidats doivent être animés par une forte exigence de qualité de service qui est indispensable pour rejoindre l'enseigne élue depuis 3 ans Service Client de l'Année\*.

René Prévost, Directeur Général de la Franchise Speedy France explique : « Grâce à notre département Franchise, nous travaillons toute l'année avec des femmes et des hommes qui partagent nos valeurs de proximité, d'écoute, d'esprit d'équipe et de qualité. Leur professionnalisme allié à l'innovation et au dynamisme de Speedy nous permettent, depuis près de 40 ans, de nous positionner comme le garagiste préféré des Français. »

### Un accompagnement à 100 %

Toute l'année, le département Franchise de Speedy accompagne les nouveaux franchisés avant et pendant la mise en place du projet. Une palette de moyens est mise à leur disposition pour les aider à gérer leur entreprise de façon performante tout en conservant leur indépendance.

Le centre de formation Speedy est également au service des nouveaux franchisés pour leur apprendre les ficelles du métier, à travers de nombreuses formations dispensées avant et pendant leur activité. L'enseigne a en effet à cœur de transmettre sa passion du métier et de poser l'homme (clients comme collaborateurs) au centre de sa stratégie et de son développement.

Toutes les informations sur la Franchise Speedy et les prochains rdv sont sur le site : <http://www.franchise.speedy.fr/>

Contact candidat : [expansion@speedy.fr](mailto:expansion@speedy.fr)

\*Catégorie Réparation Automobile - Étude Inference Operations - Viséo CI - mai à juillet 2016 - Plus d'infos sur : [www.escca.fr](http://www.escca.fr)

### À propos de la Franchise Speedy

Speedy s'est ouvert à la franchise depuis 1991 et René Prévost préside ce département depuis sa création. Investi dans son secteur et conscient de chacun des enjeux que rencontrent les franchisés, René Prévost a également été Président de la Fédération Française de la Franchise de 2012 à 2016.

Chez Speedy, une équipe de 80 personnes dont 16 totalement dédiées accompagne les franchisés au quotidien afin de leur fournir toutes les chances de réussir, de la création à l'exploitation des centres.

Le secteur de la franchise croît en France et à l'étranger. Speedy dispose de nombreuses opportunités d'implantations à saisir en France mais aussi à l'étranger. Ce secteur représente un axe majeur de développement pour un réseau fort de près de 500 centres.

### À propos de Speedy France

Le réseau Speedy est le spécialiste du diagnostic et de l'entretien complet automobile avec une présence partout en France, des conditions d'achat optimales avec près de 500 centres, un centre de formation unique avec des sessions sur l'entretien complet des véhicules, une croissance captive avec Speedy Fleet et des services innovants : Stop Crevaision, Speedy Eco-Clean...

Depuis 1978, Speedy a considérablement étendu sa palette de compétences, passant de l'échappement, son premier métier, à l'ensemble des prestations d'entretien : révision constructeur, pneumatiques, freinage, suspension, distribution, électronique, climatisation, vitrage...

Speedy s'appuie sur des actifs essentiels : sa notoriété, son réseau, son école de formation interne unique en son genre et son sens aigu du service client.