

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

### **Le Premium-Account de Tyre24 est plus rentable dès la sixième commande**

*En mars 2018, Tyre24 a restructuré son offre – en plus du Basic-Account à 22 euros mensuels, Tyre24 propose le Premium-Account pour 59 euros par mois. Ce compte Premium, malgré une cotisation qui peut paraître élevée, permet aux professionnels de faire de fortes économies de temps et d'argent.*

**Kaiserslautern, le 31 août 2018** – Depuis quelques mois, Tyre24 propose un nouveau compte à ses clients : le Premium-Account, plus cher au premier abord, mais qui peut s'avérer redoutablement avantageux. C'est plus particulièrement le cas pour les revendeurs effectuant régulièrement des commandes de petites quantités : le Premium-Account leur permet de faire de fortes économies. Dans le cas d'un Basic-Account, les frais d'expédition pour les commandes de petites quantités (moins de 60 euros de pièces de rechange ou pneu/jante à l'unité) s'élèvent à 6,90 euros – avec le Premium-Account, le client ne paye aucun frais d'expédition.

Les frais mensuels liés au Premium-Account sont amortis dès la sixième commande de petite quantité. Un client disposant d'un Basic-Account et effectuant six commandes de petites quantités paye 41,40 euros de frais d'expédition, auxquels s'ajoute la cotisation mensuelle de 22 euros du Basic-Account : le coût mensuel est ainsi de 63,40 euros – avec le Premium-Account, le client aurait économisé 4,40 euros ( $63,40 - 59,00 = 4,40$ ) pour ce mois. Les économies augmentent à chaque nouvelle commande. Les commandes de pièces de rechange sont plus particulièrement concernées par les commandes de petites quantités, et le Premium-Account peut rapidement devenir très intéressant : pour 20 commandes mensuelles, le client économise par exemple 101 euros, pour 40 commandes les économies grimpent à 239 euros !

Pour que les revendeurs, les garages et les concessionnaires sachent si le Premium-Account est intéressant pour eux, Tyre24 dresse un bilan pour chaque client, en se basant sur les commandes effectuées et en déterminant les économies qui auraient été faites avec le Premium-Account.

Mais le Premium-Account ne présente pas seulement des avantages financiers pour le professionnel, il est aussi synonyme d'un précieux gain de temps. Les commandes des clients Premium sont en effet traitées en priorité par les fournisseurs. La prise en charge des commandes et l'expédition seront systématiquement prioritaires par rapports aux autres commandes. Du lundi au vendredi, les commandes effectuées jusqu'à 13 heures sont expédiées le jour même – également pendant la haute saison. Les clients reçoivent ainsi les marchandises plus rapidement et peuvent traiter les commandes de leurs clients dans un délai optimal.