



TecAlliance
PRESS RELEASE

TecAlliance lance un nouveau programme de partenariat

Ismaning, Allemagne, 16 janvier 2023 – TecAlliance, le spécialiste de la gestion des données sur le marché indépendant de la rechange automobile, annonce aujourd'hui son nouveau programme de partenariat. Les fournisseurs de logiciels et les consultants qui revendent, intègrent et proposent des solutions et des produits TecAlliance aux entreprises pour les aider à se développer et à prospérer sur le marché mondial de l'après-vente automobile sont les bénéficiaires de cette initiative.

Depuis près de 30 ans, les produits et solutions TecAlliance aident les acteurs du marché de la rechange – des équipementiers et concessionnaires aux ateliers et opérateurs de flotte – à développer leurs activités en exploitant le potentiel des données standardisées. Dans le monde entier, les fournisseurs de logiciels et les consultants aident les clients de TecAlliance à tirer le meilleur parti des solutions proposées. Le nouveau programme de partenariat TecAlliance est conçu pour stimuler la croissance des Partenaires actuels et de nouveaux Partenaires en les aidant à acquérir des compétences pour se développer plus rapidement et augmenter leur chiffre d'affaires.

« Au cours des 20 dernières années, nous avons construit un réseau. Sur la base de l'expérience acquise, nous avons développé notre nouveau programme de partenariat. Nous pensons que cette nouvelle initiative axée sur les Partenaires resserrera et renforcera la coopération » explique Robert Szwed, Vice President Partner Management chez TecAlliance.

En fonction de leur expertise et de leur rôle sur le marché, les Partenaires TecAlliance recevront des paquets spécifiques comprenant des programmes de formation, une assistance prioritaire, un accès anticipé aux derniers développements et aux solutions pilotes, ainsi qu'une assistance marketing et commerciale globale.

« Désormais, tous nos partenaires ont accès à toutes les solutions TecAlliance et aux connaissances nécessaires pour offrir un maximum d'avantages à leurs clients grâce à une intégration et une qualité de service maximales. Nos Partenaires peuvent offrir un "magasin tout en un" à leurs clients car ils couvrent l'ensemble de la chaîne de valeur du marché automobile. Cela les aide à générer des revenus supplémentaires et à améliorer leur notoriété sur le marché », résume M. Szwed.

De plus amples informations sur le programme de partenariat TecAlliance sont disponibles sur le site <https://www.tecalliance.net/fr/tecalliance-partner-program/>.

[Visuels à télécharger](#)

###

À propos de TecAlliance

Depuis plus de 25 ans, TecAlliance est le spécialiste leader international en matière des données destinées à la collaboration connectée dans le marché numérique de la rechange automobile. Le portefeuille de TecAlliance comprend des données de pièces et de véhicules basées sur le standard TecDoc, ainsi que des informations complètes sur la réparation et la maintenance, des solutions intégrées et des services de conseil pour la gestion des commandes numériques, la gestion de la flotte et l'analyse du marché de la pièce de rechange automobile.

Le TecDoc Catalogue est l'un des catalogues de pièces automobiles les plus complets et les plus importants au monde. Environ 800 collaborateurs qualifiés de 26 pays travaillent aujourd'hui chez TecAlliance dans le monde entier. Grâce à leurs connaissances techniques approfondies du secteur, ils conçoivent des structures de données et de processus toujours plus efficaces. TecAlliance - Le prestataire international dynamique pour les données normalisées, les processus numériques et les solutions intégrées du marché de la pièce de rechange automobile.

En savoir plus sur TecAlliance :

- <https://www.tecalliance.net>
- <https://www.facebook.com/TecAlliance>
- <https://twitter.com/TecAlliance>
- <https://www.youtube.com/user/TecAlliance>
- <https://www.instagram.com/tecalliance/>
- <https://linkedin.com/company/tecalliance>